

Kamis, 13 April 2023

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Didukung Lebih dari 1.000 Karyawan dan 40.000 Pemasar
Nama Media	Jawa Pos
Newstrend	Tenaga Pemasar Allianz Life
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive



Judul	Dirancang Berdasar Konsep Tolong Menolong
Nama Media	Jawa Pos
Newstrend	Allianz Syariah Luncurkan AlliSyta HANDAL
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive



PROTEKSI FLEKSIBEL: AlliSyta HANDAL dan AZ Force, Leads Generation Program dapat digunakan masyarakat untuk melindungi keluarga tercinta sekaligus membangun jaring pengaman keuangan keluarga untuk memberdayakan ekonomi masyarakat.

Dirancang Berdasar Konsep Tolong-menolong

PRODUK asuransi jiwa tradisional AlliSyta Handal dirancang berdasar konsep tolong-menolong sesuai prinsip asuransi syariah dengan kontribusi yang terkumpul digunakan sebagai santunan bagi sesama peserta yang tertimpa musibah. Memberikan santunan apabila peserta meninggal dunia atau menderita cacat tetap total.

AlliSyta Handal juga memiliki frekuensi pembayaran dan periode perlindungan yang fleksibel. Usia masuk pihak yang diasuransikan dimulai dari umur 1 bulan hingga 60 tahun dan dapat menikmati perlindungan hingga 20 tahun serta bisa

diperpanjang kembali per 20 tahun hingga berusia 80 tahun.

Peluncuran AlliSyta Handal dikombinasikan pula dengan AZ Force, *leads generation program*, platform *sociopreneurship* (kewirausahaan sosial). Melalui program tersebut, peserta AZ Force dapat mendaftarkan diri untuk mendapatkan produk AlliSyta Handal melalui pemasar Allianz Life Indonesia serta mendapatkan tambahan penghasilan yang dananya dapat digunakan untuk pembayaran sebagian atau seluruh kontribusi sampai dengan asuransi dua tahun pertama sehingga bisa membantu memenuhi kebutu-

han keluarga.

"AZ Force, *leads generation program* merupakan suatu platform yang diharapkan dapat membantu Allianz Syariah dalam berbagi kebaikan dan pada saat yang sama juga membantu menguatkan ekonomi keluarga Indonesia. Kami percaya bahwa produk serta program yang dijalankan tidak hanya dapat membantu seluruh masyarakat, termasuk keluarga menengah bawah Indonesia, untuk memiliki perlindungan asuransi, tetapi juga mampu mendukung pemberdayaan ekonomi serta mendorong pertumbuhan

ekonomi syariah dan industri asuransi Indonesia secara keseluruhan," kata Permana.

AlliSyta Handal dan AZ Force, *leads generation program* diluncurkan dalam acara yang diselenggarakan pada 1 April 2023 di Jakarta. Dalam acara peluncuran tersebut, pemasar diberi informasi mengenai keunggulan dari AlliSyta Handal dan AZ Force, *leads generation program* yang dapat digunakan masyarakat untuk melindungi keluarga tercinta sekaligus membangun jaring pengaman keuangan keluarga untuk memberdayakan ekonomi masyarakat. (als/c6/wir)

Judul	Allianz Syariah Berdayakan Ekonomi Masyarakat
Nama Media	Jawa Pos
Newstrend	Allianz Syariah Luncurkan AlliSy HANDAL
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

Allianz Syariah Berdayakan Ekonomi Masyarakat

Unit Syariah PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Syariah) kembali menunjukkan komitmennya untuk mengembangkan asuransi syariah di Indonesia sekaligus membantu pembedayaan ekonomi keluarga dan masyarakat Indonesia. Kali ini melalui peluncuran Leads Generation Program AZ Force bersama dengan produk asuransi jiwa tradisional syariah yang terjangkau, yakni AlliSy Handal.

PELUNCURAN ini difasilitasi oleh semangat Allianz Syariah untuk memberikan kontribusi yang besar kepada masyarakat dan ekonomi Indonesia. Allianz Syariah melihat kesempatan kontribusi itu mengingat jumlah penduduk muslim di Indonesia sangat besar, yakni mencapai 237 juta jiwa atau sekitar 86 persen dari total populasi (Kemendagri, Desember 2022). Di sisi lain, menurut data OJK, tingkat penetrasi asuransi di Indonesia pada 2021 baru 3,16 persen. Sedangkan penetrasi asuransi syariah pada 2021 hanya 0,14 persen (Milliman, 2022). Komitmen antara *lead generation program*, AZ Force, dan produk yang mudah dipahami serta terjangkau AlliSy Handal akan membantu membongkar mitos bahwa produk asuransi dianggap terlalu rumit atau mahal oleh sebagian masyarakat Indonesia.

Hal itu akan mendorong asuransi untuk melakukan penetrasi di luar masyarakat kelas menengah atas yang selama ini lebih terdampak mengenai produk asuransi. Padahal, jumlah masyarakat yang memerlukan proteksi sangatlah besar yakni sekitar 214 juta orang (World Bank Data, 2020).

"Allianz Syariah melihat bahwa ada kebutuhan proteksi bagi masyarakat yang masih sangat besar, terutama bagi kelas menengah bawah yang belum terproteksi. Kondisi finansial masih sering menjadi hambatan utama," tutur Managing Director Syariah Allianz Life Indonesia Achmad K. Permana.

"Untuk memenuhi kebutuhan tersebut, kami mengembangkan produk AlliSy Handal yang sangat terjangkau serta dikombinasikan dengan konsep *lead generation program* untuk mendukung misi kami dalam melindungi lebih banyak lagi masyarakat Indonesia," tambahnya. (als/cb/wte)



Judul	Duit Aset Sitaan Siap Dicairkan
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Polemik Jiwasraya
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

| RESTRUKTURISASI POLIS JIWASRAYA |

DUIT ASSET SITAAAN SIAP DICAIRKAN

Bisnis, JAKARTA — Kementerian Badan Usaha Milik Negara menyiapkan skema pencairan dana hasil lelang aset sitaan PT Asuransi Jiwasraya (Persero) senilai Rp3,1 triliun untuk dijadikan sebagai setoran modal kepada PT Asuransi Jiwa IFG Life.

Penulis: H. Ulfari & Rika Anggrani
redaksi@bisnis.com

Asuransi Jiwa IFG Life, anak usaha Indonesia Financial Group (IFG), diketahui masih membutuhkan dana yang cukup besar untuk membayar restrukturisasi polis nasabah Asuransi Jiwasraya, baik yang dialihkan ke IFG Life maupun yang belum.

Wakil Menteri BUMN II Kartika Wirjatmodjo mengatakan bahwa pemerintah merancang peraturan pemerintah yang mengatur khusus hasil lelang aset senilai Rp3,1 triliun tersebut. Aturan itu, nantinya menjadi dasar hukum menyalurkan modal ke IFG Life.

"Aset sitaan Jiwasraya Rp3,1 triliun itu sudah dicairkan, jadi sudah lelang dan sudah cair. Sekarang discuss negara dan sesuai dengan UU APBN 2023, kami akan melaporkan prosesnya nanti menggunakan PP [peraturan pemerintah] untuk bisa dicairkan menjadi modal di IFG Life," ujarnya saat rapat kerja dengan Komisi VI DPR, Rabu (12/4).

Penyusunan PP itu, kata Kartika akan mulai diproses pada Mei 2023.

"PP akan kita proses mulai bulan depan, insyaallah kuartal tiga bisa cair. Kami usahakan bareng-bareng antara yang cadangan investasi. Semoga kuartal tiga bisa turun dua-duanya," katanya.

Menurutnya, upaya ini dilakukan supaya polis nasabah eks Jiwasraya

senilai Rp7,4 triliun yang belum dipindahkan ke IFG Life dapat dipenuhi pada kuartal III/2023.

Selain itu, katanya Kementerian BUMN masih menunggu putusan pengadilan terkait dengan kepemilikan produk investasi milik Jiwasraya yang ditempatkan di instrumen pasar modal yang saat ini masih menjadi sitaan oleh Kejaksaan Agung.

Dalam kesempatan rapat dengan Komisi VI DPR itu, Kementerian BUMN mengusulkan pemertaan modal negara (PMN) senilai Rp3 triliun kepada PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia (BPUI) atau IFG.

Rencananya, penambahan PMN tersebut akan dialokasikan untuk penyelesaian restrukturisasi sisa polis Jiwasraya yang masih tertahan, sebagai komitmen dari hadirnya pemerintah dalam penyelesaian permasalahan tersebut.

Direktur Utama IFG Hesana TH Sasongko menuturkan total beban pengalihan polis dari Jiwasraya ke IFG Life sebesar Rp38,2 triliun.

Dari total nilai tersebut, sebanyak Rp30,8 triliun telah berhasil dialihkan sampai dengan Maret 2023. Pengalihan polis tersebut didukung oleh dana PMN, *fundraising* Rp6,7 triliun, dan pemindahan aset Jiwasraya Rp7,8 triliun.

"Jadi, masih ada Rp7,4 triliun polis-polis yang sudah direstrukturisasi yang belum dipindahkan ke IFG Life," kata Hesana.

Hesana menjelaskan bahwa

“

PP akan kita proses mulai bulan depan, insyaallah kuartal tiga bisa cair. Kami usahakan bareng-bareng antara yang cadangan investasi semoga kuartal tiga bisa turun dua-duanya.

IFG Life sudah tidak memiliki kapasitas untuk menerima pemindahan polis. IFG Life harus menjaga kesehatan perusahaan dengan *risk based capital* (RBC) di atas 120%.

Di sisi lain, Hesana menambahkan bahwa untuk memindahkan Rp7,4 triliun aset yang tersisa di Jiwasraya hanya Rp3,6 triliun.

"Itu pun berupa aset yang masih dalam status sitaan kejaksaan

MEMENUHI HAK NASABAH EKS JIWASRAYA

Jumlah polis yang telah dialihkan dari Jiwasraya ke IFG Life mencapai 151.312 polis dengan liabilitas Rp30,9 triliun sampai dengan Januari 2023. IFG Life juga sudah membayarkan klaim senilai Rp5,9 triliun sejak Desember 2021 kepada pemegang polis eks Jiwasraya yang sudah beralih ke IFG Life.

Migrasi Polis Jiwasraya ke IFG Life

Polis korporasi : 1.368

Polis ritel : 156.344

Liabilitas Polis Yang Diterima IFG Life dari Jiwasraya

Polis korporasi : Rp14,1 triliun

Polis ritel : Rp16,8 triliun

Pembayaran Klaim Nasabah Eks Jiwasraya

Per 2022 : Rp5,9 triliun

Klaim polis korporasi : Rp2,3 triliun

Klaim polis ritel : Rp3,4 triliun

Pendapatan Premi IFG Life

2022 : Rp1,2 triliun (unaudited)

Target 2023 : Rp1,7 triliun

Labai IFG Life

2022 : Rp145,1 miliar (unaudited)

Target 2023 : Rp155,5 miliar

Sumber: IFG Life, BPNP, Sasongko, 12/4/23

sekitar Rp1,98 triliun dan Surat Perbendaharaan Negara (SPN) dana jaminan di OJK Rp0,97 triliun," katanya.

Sementara itu, anggota Komisi VI DPR Harris Turiro menyinggung bahwa pengalihan polis Jiwasraya ke IFG Life merupakan langkah yang tepat. Terlebih kondisi IFG Life sebelum pengalihan polis

Jiwasraya sangat sehat.

Harris menilai bahwa kecukupan modal asuransi perlu di tambah dalam kondisi tertentu supaya tidak berbahaya dan bisa menimbulkan efek sistemik.

"Itu harus dilakukan karena besarnya Rp3 triliun. Angan sampai ditambah PMN malah tidak tuntas," katanya. ■

Judul	Aturan Main Spin Off Rampung Juli
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Spin Off Asuransi
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

| UNIT USAHA SYARIAH ASURANSI |

ATURAN MAIN SPIN OFF RAMPUNG JULI

Bisnis, JAKARTA — Regulasi teknis pemisahan unit usaha syariah asuransi yang diamanatkan UU Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan [UU PPSK] ditargetkan rampung pada Juli 2023.

Pembaca: Lutfi & Rika Anggrani
Indonesianews.com

Direktur Pengembangan BNR dan Inovasi Keuangan Digital Otoritas Jasa Keuangan, Edi Setiawan, mengumumkan OJK menuntaskan pemisahan unit usaha syariah asuransi yang diatur dalam UU PPSK tahun 2023, sesuai dengan amanat UU PPSK tahun 2023. "Kita akan selesai dalam bulan Mei atau Juni untuk memantapkan regulasi teknis pemisahan unit usaha syariah asuransi yang diatur dalam UU PPSK tahun 2023," kata Edi saat ditemui dalam Media Briefing Perkembangan Keuangan Syariah dan Syariah Syariah Komunitas di Kantor OJK, Jakarta, Kamis (12/4).

Selain itu, OJK tengah menyiapkan rencana pendirian aset hingga konsolidasi atau merger di industri asuransi syariah, sebagaimana permintaan dari Industri. Wacana tersebut juga berakibat dari ketentuan pemberlakuan PT Bank Syariah Indonesia Tbk (BSI) atau BSI.

"Kami cek dulu semuanya yang layak (spin off) berapa. Yang masih belum itu harus menyelesaikan diri. Kan ada kemungkinan mereka kita dorong untuk konsolidasi, seperti BSI. Kita lihat kemungkinannya untuk asuransi," ujarnya.

Lebih lanjut, Edi menambahkan regulator akan mematuhi UU asuransi untuk selanjutnya dilakukan penggabungan atau spin off. "Mereka (UU asuransi) kami kasih opsi ini apakah mereka akan lanjut asuransi atau digabung, atau mereka spin off. Yang menjadi pen-

ting komitmen dari akseptor industrinya agar proses transisi selesai," tuturnya. Meskipun demikian, Edi menyatakan perusahaan asuransi syariah yang telah menyerahkan diri dengan indikasinya akan melakukan waktu antara lain sekedarnya mereka mendapatkan fasilitas dari induk perusahaan. "Tu harus dipahami baik konsep maupun spin off itu memerlukan waktu dan tidak bisa serta-merta langsung saja (menyerah). Harus sabar untuk memantapkan yang kecil menjadi besar-besar," tandasnya.

Kepala Eksekutif Pengawasan Perasasan, Perjanjian, dan Dana Pensiun terhadap anggota Dewan Komisaris OJK Ogi Prastomo yang sebelumnya mengatakan RPOK spin off asuransi syariah akan diumumkan bersama dengan DPR dalam waktu dekat.

Dia menambahkan beberapa pokok yang akan diatur dalam RPOK, antara lain tentang batas modal perusahaan asuransi syariah. Menurut Ogi, apabila perusahaan UU sudah memenuhi syarat harus tertera, maka OJK akan memantapkan untuk segera kepresiden.

"Ditentukan pula untuk asetnya, apabila asetnya syariah itu sudah mencapai 50% dari aset industrinya, maka itu juga sudah wajib melakukan spin off," lanjutnya.

Regulator juga akan memberikan bantuan waktu UU untuk mengonversi UU menjadi perusahaan asuransi syariah yang berdiri sendiri. Namun, apabila sudah melewati batas waktu, OJK akan mengatur rencana atau aksi peng-

gabungan lain di dalam PPSK.

TUNGGU RESTU

Beberapa perusahaan asuransi masih menunggu POJK sebelum mengkonversi rencana spin off UU-nya. Sebagian lainnya akan merealisasikan spin off dalam waktu dekat.

PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life) menyatakan terus memantau perkembangan rencana peraturan Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mengenai spin off asuransi syariah.

Manajer Direktur Syariah Allianz Life Indonesia Achmad R. Permata mengatakan bentuk komitmen Allianz Indonesia terhadap bisnis asuransi syariah adalah dengan terus fokus pada pencapaian menuju pemisahan unit syariah.

"Sebagaimana RPPUS (rencana kerja pemisahan unit syariah) yang kami sampaikan ke OJK dan sudah disetujui pada 2023," kata Achmad. Selama (11/4).

Allianz Life Indonesia menyampaikan proses pemisahan UU dipisahkan akan rampung pada awal semester II/2023 setelah perusahaan mendaftarkan spin off ke regulator dan melengkapi dokumen.

Achmad menyampaikan hasil akhir pemisahan UU menjadi PT Asuransi Allianz Life Syariah Indonesia sudah mencapai lebih dari 90%.

Achmad menambahkan Syariah Allianz Life komite dalam memperkuat pemisahan, pengalaman, produk, layanan, struktur organisasi, serta infrastruktur. Bahkan, unit syariah Allianz Indonesia didukung dengan para profesional yang sudah memiliki pengalaman di bidang syariah.

Allianz mengatakan pertumbuhannya pada kanal distribusi keuangan dan komersial. Selain itu,

perusahaan fokus pada layanan untuk nasabah dan membantu nasabah seperti pendanaan klaim.

"Perusahaan yang baru namanya akan mempertahankan kualitas layanan dan solusi perlindungan asuransi yang sesuai dengan kebutuhan nasabah dan mitra bisnis, dan hal ini akan terus ditingkatkan lagi ke depannya," katanya.

Achmad melanjutkan, tujuan spin off unit usaha syariah Allianz Life Indonesia adalah untuk memajukan industri asuransi syariah. Spin off nantinya akan menjadikan perusahaan lebih mandiri dan lebih fokus dalam menggarap pasar asuransi syariah.

Dia menambahkan Allianz Indonesia berharap pasar syariah akan terus berkembang pesat tahun-tahun mendatang karena demografi masyarakat Indonesia yang muda dan fokus nasabah akan berkembang perlindungan asuransi.

Sepanjang 2022, Allianz Syariah mencatatkan pertumbuhan pendapatan yang sangat signifikan sebesar 41,5%, dengan pangsa pasar 17,2%.

Unit syariah Allianz Indonesia saat ini didukung lebih dari 15.000 tenaga pemasar beretika syariah.

"Kami percaya Allianz Syariah dapat terus mencatatkan pertumbuhan, sehingga kami dapat mendukung dan berkontribusi terhadap perkembangan industri asuransi syariah di Indonesia," tandas Achmad.

Direktur Eksekutif Asuransi Asuransi Syariah Indonesia (AASI) Erwin Naskman mengatakan spin off UU asuransi menjadi badan usaha syariah (BUS) akan mengarah pada perbaikan performansi keuangan perusahaan asuransi syariah.

"Perusahaan yang berespon secara penuh tentunya akan lebih lentur terkait pengembangan pro-

“

POJK rampung sekitar Juni atau Juli 2023, sesuai dengan amanat UU PPSK harus 6 bulan.

duk, pemanaan bisnis, hingga market segmentasi. Itu dibarengi dengan yang masih berkembang unit syariah," kata Erwin. Erwin menuturkan salah satu perusahaan asuransi syariah yang merupakan hasil spin off merupakan peningkatan laba yang signifikan.

"Kita dibandingkan dengan sejak bulan pada 2016 sampai dengan sekarang, perusahaan itu memperoleh pertumbuhan produk dan juga laba yang signifikan," jelasnya tanpa menyebut nama perusahaan.

Selain itu, salah satu perusahaan asuransi syariah tercatat Rp5,5 triliun pada Januari 2023, naik 6,6% dari bulan yang sama tahun lalu.

Pemisahan UU asuransi terbagi di dalam UU No. 4/2023 (UU PPSK), tepatnya pada Pasal 87.

Beside itu menyebutkan, dalam hal perusahaan asuransi atau perusahaan asuransi memiliki unit syariah, setelah memenuhi persyaratan tertentu yang ditetapkan oleh OJK, maka perusahaan asuransi atau perusahaan asuransi non-syariah diizinkan untuk melakukan pemisahan unit syariah tersebut menjadi perusahaan asuransi syariah atau perusahaan asuransi syariah atau perusahaan asuransi syariah.

Point-Point Pasal 87 UU PPSK

- Sebelum memenuhi persyaratan tertentu yang ditetapkan oleh OJK, perusahaan asuransi atau perusahaan asuransi wajib melakukan pemisahan unit syariah menjadi perusahaan asuransi syariah atau perusahaan asuransi syariah.
- S&K dapat memiliki pemisahan unit syariah menjadi perusahaan asuransi syariah dan perusahaan asuransi syariah dalam rangka konsolidasi perusahaan.
- Ketentuan lebih lanjut mengenai pemisahan dan konsolidasi serta sanksi bagi perusahaan asuransi dan perusahaan asuransi yang tidak melakukan pemisahan unit syariah diatur dalam Peraturan Otoritas Jasa Keuangan setelah dikonsultasikan dengan DPR.
- Peraturan Otoritas Jasa Keuangan ini harus ditetapkan dalam jangka waktu paling lambat 6 bulan terhitung sejak UU PPSK diundangkan pada 12 Januari 2023.



MENATA KEMBALI ASURANSI SYARIAH

UU No. 4/2023 tentang Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan (PPSK) mengamanatkan perusahaan asuransi dan reasuransi untuk memisahkan unit usaha syariahnya menjadi perusahaan sendiri.

Saldo Laba Perusahaan Asuransi Syariah (Rp triliun)



Revisi Data Keuangan Asuransi Syariah (Rp triliun)

	Jan 2022	Feb 2022	Mar 2022	Apr 2022	Mei 2022	Jun 2022	Jul 2022	Agst 2022	Sep 2022	Okt 2022	Nov 2022	Des 2022	Jan 2023
Aset	41,82	44,82	45,17	45,54	44,23	45,72	46,56	45,82	44,99	46,2	45,65	45,18	45,18
Liabilitas	2,18	4,34	11	8,85	10,64	13,08	13,08	11,48	10,36	22,95	22,57	2,55	2,55
Kapital	1,61	1,1	0,88	5,85	7,66	8,89	10,41	12,32	14,4	12,2	10,84	0,62	0,62
Saldo Investasi	25,58	30,29	30,64	31,77	34,29	35,91	36,55	36,51	34,58	36,49	36,7	36,7	36,7
Saldo Investasi	8,99	8,3	0,52	0,86	0,78	0,34	0,7	1,03	0,84	1,27	1,2	0,84	0,84

Judul	Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life Butuh Tambahan Dana Rp 8,01 Triliun
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Kinerja dan Prospek BCA Life
Halaman/URL	13
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life Butuh Tambahan Dana Rp 8,01 Triliun

JAKARTA, ID - Pengalihan polis dari PT Asuransi Jiwasraya (Persero) ke PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) diharapkan segera tuntas pada 2023. Namun demikian, program tersebut masih membutuhkan dana tambahan senilai Rp 8,01 triliun.

Oleh Prisma Ardianto

Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko menyampaikan, IFG Life belum dapat menerima pengalihan liabilitas (polis) yang masih tersisa karena keterbatasan kapasitas keuangan. IFG Life per Desember 2022 memiliki RBC sebesar 127,86% (audited), hampir diambang batas minimal sebesar 120% sesuai ketentuan Otoritas Jasa Keuangan (OJK).

Di sisi lain, untuk bisa memindahkan liabilitas polis senilai Rp 7,4 triliun, posisi sementara aset yang tersisa di Jiwasraya itu hanya Rp 3,6 triliun. Itu pun berupa aset yang masih dalam status sita Kejaksaan sebesar Rp 1,98 triliun dan SBN dana jaminan di OJK sebesar Rp 0,97 triliun.

"Inilah sebabnya untuk memuntaskan proses pemindahan ini diperlukan penambahan permodalan," ungkap Hexana dalam Rapat Kerja (Raker) dengan Komisi VI DPR RI, Rabu (12/4/2023).

Dia mengatakan, untuk bisa menyelesaikan pemindahan secara tuntas, masalah ini telah diangkat dalam rapat intern Presiden pada 21 September 2022 dengan empat rekomendasi. Pertama, penyelesaian masalah Jiwasraya harus dilakukan dengan tuntas.

Kedua, perlu dilakukan percepatan penyelesaian transfer polis dari Jiwasraya ke IFG Life yang ditargetkan selesai tahun ini. Ketiga, diperlukan perhitungan kembali tambahan pendanaan yang harus dilakukan dengan melibatkan konsultan independen. Keempat, perhitungan tambahan pendanaan didampingi oleh BPKP.



Hexana Tri Sasongko

Hexana mengatakan, semua proses itu telah dilakukan dan beberapa tindak lanjut telah dan tengah dijalankan. Pertama, mengoptimalkan kapasitas IFG Life untuk menerima pengalihan portofolio Jiwasraya. Sampai Maret 2023, liabilitas yang dipindahkan mencapai Rp 30,8 triliun. "RBC yang 127,9%, tidak punya *room* lagi untuk menerima pengalihan, kecuali ada penambahan permodalan," jelas dia.

Kedua, menghitung kebutuhan pendanaan oleh konsultan independen dengan didampingi oleh BPKP. "Dimana telah dihitung kebutuhan untuk memuntaskan kebutuhan pengalihan polis ini sebesar Rp 8,01 triliun," beber Hexana.

Ketiga, penyusunan PP/Perpres dalam rangka permohonan relaksasi pajak dan BPHTB. Namun, mempertimbangan penyusunan PP/Perpres

butuh waktu, maka disepakati implikasi pajak akan dimasukkan ke dalam perhitungan pendanaan.

Keempat, perlu dilakukan peningkatan status aset tanah/bangunan yang masih dalam penguasaan pihak ketiga. Karena secara legal, kepemilikan sudah ada di Jiwasraya tetapi kepenguasaannya masih diduduki oleh pihak lain. Per Maret 2023, aset *clean & clear* sebesar Rp 266 miliar.

Berikutnya, kelima, perlu dilakukan pendanaan yang bersumber dari penyertaan modal negara (PMN). Dalam hal ini, IFG telah berkoordinasi, di dorong oleh Kementerian BUMN dan Kementerian Keuangan untuk dilakukan penambahan modal kepada IFG Life, yang berasal dari cadangan investasi dan aset rampasan tipikor, sebagai tindak lanjut dari UU APBN.

Hexana menjelaskan, total liabilitas yang akan dialihkan masih tersisa mencapai Rp 7,4 triliun. Sedangkan aset yang dialihkan dari Jiwasraya mencapai Rp 3,04 triliun. Sehingga kebutuhan pendanaan untuk mengalihkan polis yang tertinggal, sekaligus untuk mencapai RBC 135% dibutuhkan Rp 7,20 triliun.

Namun demikian, biaya perpajakan pengalihan portofolio juga dimasukkan dalam kebutuhan dana, dimana biaya ditaksir mencapai Rp 464,53 miliar. Berikutnya, IFG juga mengantisipasi liabilitas (polis) yang menolak restrukturisasi.

"Yang statusnya menolak direstrukturisasi, di dalam arahan rapat terbatas untuk dinego ulang dan dicadangkan sebesar Rp 344,53 miliar. Sehingga total kebutuhan untuk memuntaskan pengalihan polis ini sebesar Rp 8,01 triliun. Ini perhitungan per 31 Desem-

ber 2022," jelas Hexana.

Sumber Dana

Lebih lanjut, Hexana menjelaskan sumber-sumber dana tersebut. Pertama, dari PMN cadangan investasi sebesar Rp 3 triliun yang diharapkan dapat diperoleh pada 2023. Kedua, PMN dari aset rampasan tipikor senilai Rp 3,10 triliun, yang telah disetor Kejaksaan Agung ke kas negara.

"Jumlah tersebut belum memenuhi Rp 8,01 triliun. Oleh karena itu, IFG atau BPUK masih harus melakukan *fundraising* tambahan sebesar Rp 1,9 triliun. Ini sudah kami persiapkan, sehingga kami sudah siap masuk ke pasar. Dengan demikian, nanti bisa memuntaskan seluruh pengalihan polis," kata dia.

Wakil Menteri BUMN II Kartika Wirjoatmodjo mengatakan, PMN dari aset rampasan tipikor senilai Rp 3,10 triliun memang masih tertahan di kas negara dan belum bisa dicairkan. Pihaknya akan melaporkan ke DPR pada kesempatan berikutnya karena lebih dulu diperlukan Peraturan Pemerintah (PP) sebagai landasan hukum.

"PP belum keluar, baru proses, tapi kan di UU APBN disebutkan bahwa hasil rampasan itu akan menjadi *casu quo* Jiwasraya dalam hal ini IFG Life. PP akan kita proses mulai bulan depan, insya Allah semester III bisa cair," jelas Kartika, yang akrab disapa Tiko.

Ketika itu, kata dia, pencairan dana akan berbarengan terjadi, baik itu PMN via cadangan investasi maupun PMN dari aset rampasan tipikor dengan total nilai Rp 6,10 triliun. "Sehingga asuransi Jiwasraya benar-benar sisa polis yang belum terpindahkan ke IFG Life bisa tuntas di kuartal III-2023," imbuh Tiko.

Judul	Prudential Mudahkan Proses Klaim Nasabah
Nama Media	Rakyat Merdeka
Newstrend	Kerja Sama Bank Mandiri dan Prudential Life
Halaman/URL	9
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

Gandeng Bank Mandiri

Prudential Mudahkan Proses Klaim Nasabah

PT Prudential Life Assurance (Prudential Indonesia) dan PT Bank Mandiri (Persero) Tbk telah menjalin kemitraan untuk memperluas layanan *PRUSpeed Claim* lebih banyak kepada masyarakat Indonesia.

Tujuannya, untuk membantu nasabah mempercepat proses penyelesaian klaim di dua Rumah Sakit (RS) rekanan Prudential Indonesia, yang juga mitra Bank Mandiri. Yaitu, Rumah Sakit Mitra Keluarga Kelapa Gading dan Mitra Keluarga Kemayoran.

Chief Operations & Health Prudential Indonesia, dr. Dian Budiani mengatakan, layanan *PRUSpeed Claim* memberikan kemudahan bagi nasabah dalam melakukan proses pengumpulan dokumen pendukung, prosedur administrasi, hingga pengiriman dokumen yang dilakukan langsung oleh rumah sakit. Hal ini karena ada *PRUMedical Network* (PMN), yaitu layanan

penjaminan klaim non tunai berbasis web yang dikelola langsung oleh Prudential Indonesia.

“Salah satu kemudahan dan kenyamanan yang diperoleh nasabah, adalah mengurus proses kepulangan dari rumah sakit lebih cepat dengan *hold* limit kartu kredit dengan menggunakan mesin EDC (*Electronic Data Capture*) dari Bank Mandiri,” ujar Dian melalui siaran pers, Rabu (12/4).

Dian menjelaskan, melalui fitur *Pre Authorization* di mesin EDC Bank Mandiri, limit kartu kredit akan di-*hold* sementara, sehingga nasabah dapat meninggalkan rumah sakit dan beristirahat di rumah, tanpa perlu menunggu perhitungan penyelesaian klaim dari Prudential Indonesia.

Nantinya, seluruh proses administrasi, termasuk proses pengembalian limit kartu kredit setelah klaim disetujui akan dibantu oleh pihak rumah sakit.

“Proses *review* penjaminan *PRUSpeed Claim* akan berlangsung selama maksimal 5 hari kerja. Dan pengembalian dana dilakukan pihak rumah sakit antara 7 hingga 14 hari kerja,” katanya.

Ia optimistis, melalui kemitraan dengan Bank Mandiri sebagai salah satu bank terbesar di Indonesia, dapat memperluas jangkauan layanan *PRUSpeed Claim*, sehingga makin banyak nasabah yang memperoleh kenyamanan dan kemudahan dari layanan ini.

Di kesempatan yang sama, Pejabat Eksekutif Treasury & International Banking Bank Mandiri Eka Fitria menjelaskan, dengan semakin mudahnya nasabah melakukan proses penyelesaian klaim, maka nasabah Prudential Indonesia dan Bank Mandiri akan semakin nyaman.

“Tentunya juga aman saat melakukan proses penyelesaian klaim,” katanya. ■ IMA

Judul	Wamen BUMN Minta Tambahan PMN Rp4,19 Triliun
Nama Media	Koran Kaltara
Newstrend	Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life
Halaman/URL	5
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

Wamen BUMN Minta Tambahan PMN Rp4,19 Triliun

JAKARTA - Wakil Menteri (Wamen) BUMN Kartika Wirjoatmodjo mengajukan tambahan penyerahan modal negara (PMN) dalam alokasi cadangan investasi APBN 2023 sebesar Rp4,193 triliun. Rinciannya Rp1,193 triliun untuk anak usaha PT Aviastri Pariwisata Indonesia (Persero) atau InJourney dan Rp3 triliun untuk IFG Life.

Pria yang akrab disapa Tiko itu mengatakan dana PMN untuk InJourney akan digunakan untuk menyelesaikan penugasan Kawasan Ekonomi Khusus (KEK) Mandalika yang dikelola oleh PT Pengembangan Pariwisata Indonesia (ITDC) dan KEK Sanur yang dikelola oleh PT Hotel Indonesia Natour (HIN).

"Untuk Mandalika Rp1,05 triliun, sedangkan untuk HIN Rp143 miliar,"

kata Tiko dalam rapat kerja dengan Komisi VI DPR RI, Rabu (12/4).

Objek investasi yang akan bersumber dari dana PMN untuk KEK Mandalika mencakup pembangunan grandstands, VIP hospitality village dan beautifikasi pit building, serta fasilitas area paddock. Sedangkan untuk KEK Sanur mencakup pembangunan hotel, infrastruktur dasar, dan convention center.

"Tanpa adanya PMN ini maka ITDC tidak akan mampu mengembangkan tugas pengembangan KEK Mandalika ke depannya karena tidak ada lagi namanya kapasitas buat ITDC untuk menarik utang komersial untuk pengembangan kawasan, sudah tidak dimungkinkan," ujar Dirut InJourney Dony Oskaria dalam kesempatan yang sama.

"Sementara KEK Sanur yang sekarang sudah under construction dan diharapkan kita soft opening Agustus 2023, ada investasi yang harus dikerjakan langsung oleh HIN yaitu untuk infrastruktur dasar, resort

dan convention center-nya. Supaya bisa beroperasi tahun ini, menjadi sangat urgent untuk HIN mendapat PMN," tambahnya.

Sementara pengajuan PMN cadangan investasi Rp3 triliun diperuntukkan buat percepatan penyelesaian transfer polis Jiwasraya ke IFG Life. Saat ini pihaknya mengaku belum dapat menerima pengalihan polis yang masih tertinggal karena keterbatasan kapasitas keuangan.

"IFG Life sudah tidak mempunyai kapasitas untuk menerima pemindahan polis karena IFG Life harus tetap dijaga pada kondisi yang sehat yaitu dengan indikator RBC (risk-based capital) harus sesuai ketentuan. Akhir 2022 itu audited RBC IFG Life sudah di 127,86%," beber Komisaris Utama IFG Life Fauzi Ichsan.

Sampai Februari 2023, tercatat masih terdapat 157 ribu polis dengan nilai liabilitas sebesar Rp7,4 triliun yang belum dipindahkan ke IFG Life. Untuk itu, pihaknya berharap PMN cadangan investasi Rp3 triliun

bisa terealisasi paling lambat akhir 2023 untuk menuntaskan seluruh pengalihan polis.

"Aset yang tersisa di Jiwasraya hanya Rp3,6 triliun, itupun berupa aset yang masih dalam status sita Kejaksaan sebesar Rp1,98 triliun dan SBN dana jaminan di OJK sebesar Rp0,97 triliun. Itulah sebabnya

untuk menuntaskan proses pemindahan ini diperlukan penambahan permodalan," ujarnya.

Usulan PMN yang diajukan oleh Kementerian BUMN itu akan didalami pada masa sidang DPR RI berikutnya sebagai dasar pengambilan keputusan persetujuan usulan PMN untuk InJourney dan IFG Life. **(djc)**



FOTO: ILLUSTRASI UANG

Judul	Asuransi BRI Life Hadirkan Layanan Professional
Nama Media	Radar Mandalika
Newstrend	BRI Life Hadirkan Layanan PGH
Halaman/URL	11
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Asuransi BRI Life Hadirkan Layanan Professional

JAKARTA – Asuransi BRI Life bersama PT Bank Rakyat Indonesia (BRI) bersinergi, meluncurkan produk asuransi korporasi Professional Group Health (PGH). Asuransi PGH, merupakan perlindungan kesehatan karyawan dan keluarga, yang bisa memberi jaminan finansial ketika karyawan sakit atau mengalami kecelakaan, dengan menawarkan perlindungan kesehatan yang dapat dirancang

berdasarkan kebutuhan perusahaan, sehingga pengeluaran biaya pengobatan akibat penyakit atau peristiwa kecelakaan dapat terencana dan terkendali.

"Melalui Professional Group Health, BRI Life berusaha melengkapi produk-produk asuransi yang sudah dimiliki oleh BRI, untuk itu kami sangat concern guna memperkuat integrasi layanan produk, sehingga nasabah akan lebih tertarik atas produk yang ditawarkan," ujar Di-

rektur Pemasaran BRI Life Sutadi.

Kelebihan yang akan diterima nasabah yang memilih asuransi PGH adalah, usia kepesertan mulai dari 0 tahun sampai maksimal 75 tahun dengan jumlah peserta minimum sebanyak 25 peserta untuk group perusahaan atau anggota institusi yang dikategorikan group (kecil, menengah, dan besar).

Keunggulan lainnya yang ditawarkan adalah adanya santunan dana tunai harian. "Pada

asuransi PGH, terdapat tambahan santunan apabila terjadi cacat tetap biasa dan cacat tetap akibat kecelakaan, terdapat juga, tambahan santunan untuk penderita penyakit kritis (critical illness) dan tambahan santunan meninggal dunia akibat kecelakaan. Seluruh manfaat tambahan yang ditawarkan dapat diambil menyesuaikan dengan keinginan perusahaan," papar Sutadi.

BRI Life optimis penetrasi pro-

duk ini dapat tercapai sesuai target seperti yang telah ditetapkan corporate, karena asuransi ini menawarkan perlindungan dan fasilitas lengkap dengan berbagai kesuntungan jaminan perlindungan yang ditawarkan.

Kekuatan jaringan dan dukungan tata kelola teknologi informasi yang terintegrasi di BRI menjadi nilai lebih tersendiri untuk upaya pencapaian target usaha corporate. "Melalui PGH, BRI

Life memberikan kemudahan bagi nasabah dengan sarana pendukung seperti layanan content Provider serta lebih dari 5.000 network rumah sakit, semua terintegrasi dengan baik secara digital utamanya untuk mempercepat klaim, karena kecepatan layanan klaim nasabah sesuai ketentuan merupakan hal yang prioritas bagi BRI Life, disamping pendapatan premi," seru Sutadi. (chi/jpnn)

Judul	Pendapatan Premi BCA Life Capai Rp 1,4 Triliun
Nama Media	Radar Mandalika
Newstrend	Kinerja BCA Life
Halaman/URL	11
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Pendapatan Premi BCA Life Capai Rp 1,4 Triliun

JAKARTA - PT Asuransi Jiwa BCA (BCA Life) berhasil mempertahankan tren kinerja positif sepanjang 2022. Hal ini didorong oleh pertumbuhan penjualan dari jalur pemasaran bancassurance, agency, tele marketing, corporate business, serta digital di tengah momentum positif pemulihan ekonomi global.

Sepanjang 2022, BCA Life berhasil membukukan pendapatan premi sebesar Rp 1,4 triliun, tumbuh 5 persen jika dibandingkan tahun sebelumnya atau year-on-year (yoy).

Selain itu, perseoran juga sukses mencatatkan laba kompre-

hensif sebesar Rp 51,8 miliar, naik signifikan sebesar 29% jika dibandingkan dengan tahun sebelumnya.

Dengan total nasabah mencapai 511.989 jiwa, BCA Life sukses memenuhi kewajiban untuk membayarkan klaim dan manfaat sebesar Rp 649,9 miliar, serta mempertahankan posisi modal yang kuat untuk mendukung keseluruhan operasi bisnisnya dengan rasio pencapaian tingkat solvabilitas (risk-based capital/RBC) sebesar 428,8 persen.

Di sisi lain, BCA Life juga mencatatkan pertumbuhan pada aset

sebesar 22% yakni menjadi Rp 2,35 triliun.

Tak hanya itu, ditopang dengan cadang teknis yang naik 20% dibandingkan dengan tahun sebelumnya menjadi sebesar Rp1,57 triliun semakin memantapkan posisi Perseroan untuk menggarungi tahun 2023 yang penuh tantangan. "Hasil positif yang kami raih sepanjang 2022 tentu saja tidak lepas dari kerja keras seluruh karyawan kami dalam berupaya untuk terus memberikan kualitas produk dan pelayanan terbaik bagi nasabah. Kami terus menggali potensi untuk mengembangkan

segmen pasar dan mempersiapkan produk-produk inovatif yang dapat memenuhi kebutuhan masyarakat saat ini," ujar Christine Setyabudhi, Presiden Direktur & Chief Executive Officer (CEO) BCA Life.

"Meskipun tantangan perekonomian global belum usai, kami tetap yakin untuk mencapai tujuan utama kami, yaitu senantiasa melindungi lebih banyak keluarga Indonesia," imbuhnya. Pertumbuhan asuransi kesehatan semakin meningkat sejak masa pandemi di mana kesehatan menjadi hal utama dan terpenting yang perlu selalu dijaga.

Melihat tren positif dari masyarakat tersebut, BCA Life telah meluncurkan BCA Life Perlindungan Kesehatan Ultima, sebuah produk asuransi kesehatan cashless dengan manfaat komprehensif, fleksibel dengan premi terjangkau untuk menambah kenyamanan proteksi kesehatan.

Selain simple, BCA Life Perlindungan Kesehatan Ultima menawarkan beberapa pilihan plan perlindungan layanan kesehatan yang mencakup wilayah Indonesia, Asia, hingga seluruh dunia (kecuali Amerika Serikat), limit manfaat tahunan hingga Rp 15 miliar dengan tambahan

manfaat booster tahunan hingga Rp 45 miliar.

Tak hanya itu, produk ini juga mengcover pengobatan tradisional Tiongkok, caci darah, serta santunan meninggal dunia karena sebab apa pun.

Diharapkan dengan produk BCA Life Perlindungan Kesehatan Ultima, nasabah bisa menjalani hidup lebih tenang dan nyaman tanpa khawatir kenaikan biaya kesehatan yang dibutuhkan di masa mendatang.

BCA Life juga meraih beberapa penghargaan bergengsi dari berbagai institusi sepanjang 2022. (chi/jpm)

Judul	Astra Life Team in "Insurance in Love"
Nama Media	Mix
Newstrend	Kampanye Asuransi sebagai Bentuk Cinta
Halaman/URL	45
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

ASTRA LIFE TEAM IN "INSURANCE IN LOVE"

INDONESIA MARCOMM DREAM TEAM 2023
EXCELLENT TEAM CATEGORY

Bulan 2022, perusahaan asuransi menghadapi tantangan besar. Masalah kesehatan sebagai bagian penting dalam kehidupan, menjadi fokus karena hal ini berkaitan dengan masa depan. Oleh karena itu, Astra Life berinisiatif untuk menghadirkan kampanye yang dapat meningkatkan kesadaran masyarakat tentang pentingnya asuransi jiwa untuk diri kita. Terlebih lagi, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa.

Dari sisi ini, Tim HarCom & CorCom Astra Life yang dipimpin oleh Windy Ruswanto selaku Marketing & Advertise Channel Head dan Sari Purnomo selaku Marketing Brooding & Corporate Comm. Dept. Head, berinisiatif untuk menghadirkan kampanye yang dapat meningkatkan kesadaran masyarakat tentang pentingnya asuransi jiwa. Terlebih lagi, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa. Oleh karena itu, Astra Life berinisiatif untuk menghadirkan kampanye yang dapat meningkatkan kesadaran masyarakat tentang pentingnya asuransi jiwa. Terlebih lagi, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa.

Oleh karena itu, Astra Life berinisiatif untuk menghadirkan kampanye yang dapat meningkatkan kesadaran masyarakat tentang pentingnya asuransi jiwa. Terlebih lagi, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa. Oleh karena itu, Astra Life berinisiatif untuk menghadirkan kampanye yang dapat meningkatkan kesadaran masyarakat tentang pentingnya asuransi jiwa. Terlebih lagi, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa.



asuransi jiwa.

Selain itu, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa. Oleh karena itu, Astra Life berinisiatif untuk menghadirkan kampanye yang dapat meningkatkan kesadaran masyarakat tentang pentingnya asuransi jiwa. Terlebih lagi, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa.

Kampanye "Insurance in Love" ini bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa. Oleh karena itu, Astra Life berinisiatif untuk menghadirkan kampanye yang dapat meningkatkan kesadaran masyarakat tentang pentingnya asuransi jiwa. Terlebih lagi, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa.

Kampanye "Insurance in Love" ini bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa. Oleh karena itu, Astra Life berinisiatif untuk menghadirkan kampanye yang dapat meningkatkan kesadaran masyarakat tentang pentingnya asuransi jiwa. Terlebih lagi, kampanye ini juga bertujuan untuk meningkatkan pemahaman dan keakraban masyarakat dengan asuransi jiwa.

Judul	Langkah Allianz Kembangkan Pasar Asuransi Syariah di Indonesia
Nama Media	Mix
Newstrend	Allianz Syariah Luncurkan AlliSy HANDAL
Halaman/URL	22 & 23
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive



Langkah Allianz Kembangkan Pasar Asuransi Syariah di Indonesia

Kendati penetrasi pasar asuransi syariah masih sangat rendah, namun pertumbuhan tahunannya tercatat signifikan. Oleh karena itu, untuk turut berkontribusi dalam mengembangkan pasar asuransi syariah di Indonesia, Allianz memanfaatkan momen Ramadan tahun ini untuk merilis sejumlah inovasi baru. Apa saja?

Penulis: Dwi Wulandari



Studi yang dirilis Bank Indonesia (BI) pada tahun 2019 menunjukkan, tingkat literasi ekonomi syariah di Indonesia masih rendah, yakni hanya mencapai 30,3%. Sementara itu, survei terbaru BI sendiri dan Bank Indonesia OJK (Orbitas Jaka Huteran) khusus untuk asuransi syariah mencatat bahwa tingkat literasi asuransi syariah di Indonesia masih di angka 3,3%, sedangkan untuk asuransi syariah baru mencapai 1,0%.

Demikian itu, menurut Gabatan Asosiasi Asuransi Syariah Indonesia (GAGSI), penetrasi pasar asuransi syariah masih 0,5% dengan persepsi pasar atau market share terhadap ARA (Perwakilan Asuransi Asuransi Syariah) 4,5%.

Fakta tersebut menjadi salah satu tantangan terbesar asuransi syariah di Indonesia. Menurut data BI sendiri, pada 2022, jumlah populasi muslim di Indonesia

telah mencapai 237 juta jiwa, atau sekitar 60% dari total populasi. "Mendati demikian, kita ingin agar di antara asuransi syariah di Tanah Air, banyak lahir asuransi syariah yang inovatif, yakni asuransi syariah yang mampu menjawab kebutuhan masyarakat yang semakin beragam," ujar Ketua Umum GAGSI, Daud Idris, dalam konferensi pers yang digelar di Jakarta, Rabu (12/4/2023).

Hal itu tentu saja merupakan tantangan berat bagi asuransi syariah di Indonesia, mengingat pasar asuransi syariah masih sangat kecil. Oleh karena itu, dalam upaya meningkatkan minat masyarakat terhadap asuransi syariah, Allianz Syariah meluncurkan produk baru yang inovatif, yakni Allianz HANDAL. Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.



Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.



Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Produk ini merupakan produk asuransi syariah yang pertama kali di luncurkan oleh Allianz Syariah di Indonesia.

Judul	Achmad Kusna Permana Bergabung dengan Allianz Life
Nama Media	Mix
Newstrend	Tentang Allianz Life
Halaman/URL	66
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

Achmad Kusna Permana Bergabung dengan Allianz Life

Achmad Kusna Permana resmi bergabung dengan PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life), pada 1 Februari 2023. Sebelumnya, Permana menjabat sebagai Managing Director, Chief Allianz Life Permana bertanggung jawab atas Unit Synergy Allianz Life Indonesia. Sebelumnya, Permana menjabat sebagai Presiden Direktur Bank Muamalat.

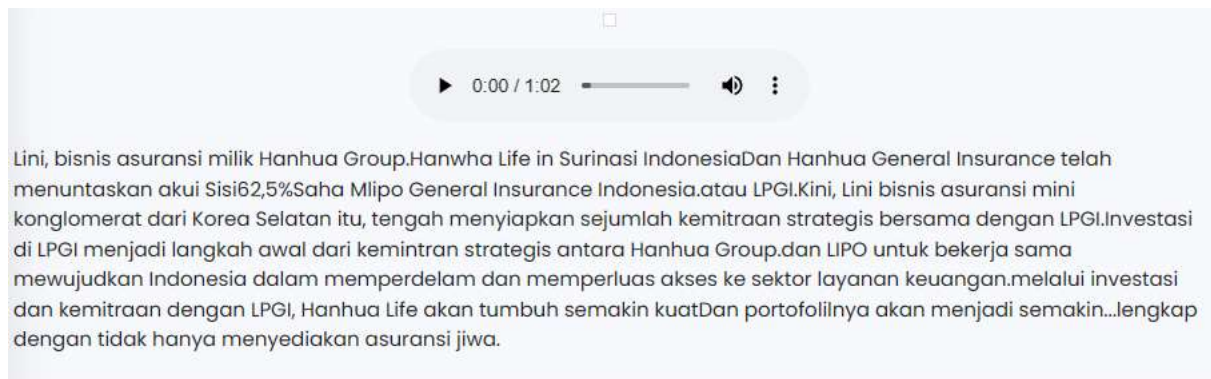
Dia tercatat memiliki pengalaman lebih dari 20 tahun di industri perbankan, khususnya korporat dan korporasi. Melalui karir sebagai Officer (Development) Program Bank BSA, serta



menjabat sebagai ketua bank, sebelumnya Permana juga telah menjabat di Bank HSBC Indonesia, Bank Danamon, Bank Permata, dan Bank Muamalat.

"Saya memiliki kejuruan bidang keuangan yang kuat baik di dunia, wilayah Asia, sampai dengan di Indonesia. Berbagi inovasi dan optimalisasi digital yang dilakukan Allianz menjadikan naungan asuransi merupakan kepercayaan perlindungan asuransi untuk diri dan keluarganya. Semoga Allianz, termasuk seluruh nasabah Allianz yang ada di Indonesia, pertumbuhan penguatan masih sangat besar di Indonesia," ucapnya. (Oke)

Judul	Lini Bisnis Asuransi Hanwha Life Insurance
Nama Media	Pas FM
Newstrend	Kemitraan Hanwha Life dan Lippo
Halaman/URL	https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.04/573b66aaa13f207f6a71694fe4e4fe0030f66f8b8c6d9c5ab23a8f96e5cc3b55
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive



Judul	Fraksi PKS Tolak PMN Rp3 Triliun untuk Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life
Nama Media	bisnis.com
Newstrend	Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20230413/215/1646352/fraksi-pks-tolak-pmn-rp3-triliun-untuk-pengalihan-polis-jiwasraya-ke-ifg-life
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

Fraksi PKS Tolak PMN Rp3 Triliun untuk Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life

Ini alasan anggota DPR dari Fraksi PKS saat menolak PMN Rp3 triliun untuk pengalihan polis Jiwasraya ke IFG Life.



Pernita Hestin Untari - Bisnis.com

13 April 2023 | 00:04 WIB



Bisnis.com, JAKARTA- Anggota Dewan Perwakilan Rakyat (DPR) mempertanyakan rencana BUMN yang meminta tambahan Penyertaan Modal Negara (PMN) Rp3 triliun. Tambahan modal tersebut untuk menyelesaikan pengalihan polis PT **Asuransi Jiwasraya** ke IFG Life.

Anggota Komisi VI DPR dari fraksi PKS Nevi Zuairina mengatakan pihaknya belum menemukan pembenaran untuk memberikan PMN terkait Jiwasraya melalui PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia (BPUI) atau IFG.

Menurutnya, PMN yang dialokasikan untuk BUMN yang tidak memiliki masalah kejahatan.

"Karena sekarang PMN penting sekali untuk BUMN yang membutuhkan. Ini untuk mendorong kinerja perusahaan sehingga optimal dan untuk membantu akselerasi ekonomi nasional. Jadi memang kami menolak PMN untuk IFG ini," kata Nevi dalam Rapat Kerja (Raker) bersama Wakil Menteri (Wamen) BUMN II, Rabu (12/4/2023).

Judul	Tersangkut Kasus Hukum, Sinarmas MSIG Dikasih Cap Bursa
Nama Media	warta-online.com
Newstrend	Polemik Sinarmas MSIG
Halaman/URL	https://warta-online.com/tersangkut-kasus-hukum-sinarmas-msig-dikasih-cap-bursa/
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Negative

Ekonomi

Tersangkut Kasus Hukum, Sinarmas MSIG Dikasih Cap Bursa



Redaksi
April 13, 2023

warta-online.com/ – Bursa Efek Indonesia (BEI) memberi notasi khusus kepada PT Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG tbk (LIFE). Perusahaan asuransi jiwa ini ditengarai sedang tersangkut kasus hukum perdata.

Merujuk data RTI, emiten LIFE dibubuhkan lambang notasi C. Arti notasi khusus C adalah bahwa terdapat kejadian perkara hukum terhadap perusahaan tercatat anak perusahaan tercatat dan atau anggota direksi dan anggota dewan komisaris perusahaan tercatat yang berdampak material.

Meski tidak dijelaskan secara gamblang terkait alasan pemberian notasi ini, namun LIFE menyatakan pihaknya sempat terjangkit kasus gugatan pemalauan polis di Laporan Keuangan per Desember tahun 2022.

Pada bulan Januari 2022, Perusahaan menjadi pihak tergugat 1 atas gugatan perdata tanggung renteng dengan Nomor Perkara 54/Pdt.G/2022/PN.Mnd dan 61/Pdt.G/2022/PN.Mnd sehubungan dengan ganti rugi atas tindakan yang dilakukan oleh salah seorang mantan tenaga pemasar Perusahaan yang bekerjasama dengan sejumlah pihak.

Judul	AJB Bumiputera Masih Membayar Klaim yang Tertunda
Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	AJB Bumiputera Bayar Klaim Tertunda
Halaman/URL	https://pressrelease.kontan.co.id/https://insight.kontan.co.id/news/ajb-bumiputera-masih-membayar-klaim-yang-tertunda-ini-jadwal-klaim-di-atas-rp-5-juta
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

AJB Bumiputera Masih Membayar Klaim yang Tertunda, Ini Jadwal Klaim di Atas Rp 5 Juta

Rabu, 12 April 2023 | 08:57 WIB



ILUSTRASI. Petugas melayani nasabah Asuransi Jiwa Bumiputra Jakarta, Jumat (11/1). /pho KONTAN/Carolus Agus Waluyo/11/01/2019.

PT Asuransi Bersama (AJB) Bumiputera 1912 menyatakan, pembayaran klaim yang tertunda masih terus bergulir. Sekretaris Task Force AJB Bumiputera Auditomo Mawarto mengatakan, perusahaan terus membayarkan klaimnya. Namun, lanjut, Auditomo, detail pembayaran belum bisa diungkap.

"Kami masih terus membayarkan klaimnya, Namun, mohon maaf detailnya belum bisa disampaikan ya," kata Auditomo, Selasa (11/4).

Sekretaris Perusahaan AJB Bumiputera, Hery Darmawansyah mengatakan, pencairan klaim polis sesuai Rencana Penyehatan Keuangan (RPK) perusahaan dengan skema Penurunan Nilai Manfaat (PNM) terus berjalan setiap pekan, sesuai dengan ketersediaan dana.

Hery menambahkan, untuk pembayaran klaim PNM di atas 5 juta, masih menunggu hingga seluruh klaim di bawah 5 juta terselesaikan terlebih dulu. "Keseluruhan proses pembayaran ini memerlukan waktu hingga tiga tahun di 2025," ujarnya.

Salah sumber dana yang digunakan AJB Bumiputera untuk membayar klaim adalah penjualan aset.

Judul	Migrasi Polis Jiwasraya ke IFG Life Butuh Dana Rp 8,01 T
Nama Media	beritasatu.com
Newstrend	Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life
Halaman/URL	https://www.beritasatu.com/ekonomi/1037907/migrasi-polis-jiwasraya-ke-ifg-life-butuh-dana-rp-801-t
Tanggal Berita	2023-04-13
Sentimen	Positive

Migrasi Polis Jiwasraya ke IFG Life Butuh Dana Rp 8,01 T

Prisma Ardianto / FER

Kamis, 13 April 2023 | 03:43 WIB



Jakarta, Beritasatu.com - Pengalihan atau migrasi polis PT [Asuransi Jiwasraya](#) (Persero) ke PT Asuransi Jiwa IFG ([IFG Life](#)) diperintahkan tuntas tahun 2023. Namun demikian, program tersebut masih membutuhkan dana tambahan senilai Rp 8,01 triliun.

Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko menyampaikan, IFG Life belum dapat menerima pengalihan liabilitas (polis) yang masih tersisa karena keterbatasan kapasitas keuangan.

BACA JUGA

IFG Life Targetkan Migrasi Polis Jiwasraya Tuntas Tahun Ini

IFG Life per Desember 2022 memiliki RBC sebesar 127,86% (audited), hampir diambang batas minimal sebesar 120% sesuai ketentuan Otoritas Jasa Keuangan (OJK).

Judul	Pendapatan Premi BCA Life Pada 2022 Tembus Rp1,4 Triliun
Nama Media	businessupdate.id
Newstrend	Kinerja BCA Life
Halaman/URL	https://businessupdate.id/2023/04/12/pendapatan-premi-bca-life-pada-2022-tembus-rp14-triliun/
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive



BusinessUpdate – PT Asuransi Jiwa BCA (BCA Life) membukukan pendapatan premi sebesar Rp1,4 triliun sepanjang 2022. Angka ini naik 5% dibandingkan dengan tahun sebelumnya sebesar Rp1,3 triliun.

Presiden Direktur & Chief Executive Officer (CEO) BCA Life Christine Setyabudhi mengatakan, kinerja positif ini ditopang oleh pertumbuhan penjualan dari jalur pemasaran *bancassurance*, *agency*, *telemarketing*, *corporate business*, serta digital di tengah momentum positif pemulihan ekonomi global.

"Di tengah momentum pemulihan ekonomi global, capaian kinerja positif Perseroan didorong oleh inovasi dan transformasi di berbagai lini serta tak lepas dari semangat Perseroan untuk terus meningkatkan kualitas produk dan pelayanan bagi nasabah," jelas Christine melalui keterangan pers, dikutip Rabu (12/4/2023).

Christine mengatakan, BCA Life juga menunjukkan kinerja positif dengan perolehan laba komprehensif sebanyak Rp51,8 miliar atau naik 29% dibandingkan tahun sebelumnya. Pada 2021, perusahaan mencatatkan laba komprehensif sebesar Rp40 miliar.

Judul	Optimalkan Channel Digital, Bank Mandiri Gandeng Prudential Indonesia Percepat Pembayaran Klaim
Nama Media	wartabeta.com
Newstrend	Kerja Sama Bank Mandiri dan Prudential Life
Halaman/URL	https://wartabeta.com/optimalkan-channel-digital-bank-mandiri-gandeng-prudential-indonesia-percepat-pembayaran-klaim/
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Ekonomi

Optimalkan Channel Digital, Bank Mandiri Gandeng Prudential Indonesia Percepat Pembayaran Klaim



Redaksi
April 12, 2023

wartabeta.com – Bank Mandiri berkolaborasi dengan PT Prudential Life Assurance (Prudential Indonesia) dalam mempercepat pembayaran klaim pemegang polis melalui pemanfaatan channel digital perseroan.

Dalam kerjasama ini, pemegang polis Prudential yang juga nasabah Mandiri kartu kredit dapat memanfaatkan fitur Pre Authorization di mesin EDC Bank Mandiri. Pada fitur ini, limit kartu kredit akan di-hold sementara, sehingga nasabah dapat pulang lebih cepat tanpa perlu menunggu perhitungan penyelesaian klaim dari Prudential Indonesia.

Pada tahap awal, kolaborasi ini akan direalisasikan untuk mempercepat proses penyelesaian klaim di dua rumah sakit rekanan Prudential Indonesia yang juga mitra Bank Mandiri yaitu Rumah Sakit Mitra Keluarga Kelapa Gading dan Mitra Keluarga Kemayoran.

Pejabat Eksekutif Treasury & International Banking Bank Mandiri Eka Fitria menjelaskan, kolaborasi ini sangat strategis guna mendukung masyarakat mendapatkan layanan kesehatan terbaik dengan cepat, sekaligus memperkuat penetrasi transaksi digital di sektor kesehatan masyarakat.

Judul	Askrindo Women Lead, Ruang Bagi Perempuan Berkarya
Nama Media	wartaekonomi.co.id
Newstrend	Askrindo Dukung Kesetaraan Perempuan
Halaman/URL	https://wartaekonomi.co.id/read492768/askrindo-women-lead-ruang-bagi-perempuan-berkarya
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Askrindo Women Lead, Ruang Bagi Perempuan Berkarya

Rabu, 12 April 2023, 09:40 WIB



Warta Ekonomi, Jakarta - Peran perempuan sebagai seorang pemimpin telah dicanangkan oleh Kementerian BUMN guna meningkatkan kesetaraan gender di dunia korporasi. PT Asuransi Kredit Indonesia (Askrindo) menegaskan komitmen tersebut dengan memberikan kesempatan yang sama bagi para perempuan menjadi *top talent* perusahaan melalui program pengembangan "Askrindo Women Lead".

Program ini dirancang guna mendorong serta memberdayakan peran perempuan untuk menjadi pemimpin perusahaan yang andal.

Judul	Percaya Ekonomi Jabar Terus Tumbuh, Allianz Indonesia Resmikan Allianz Center Bandung
Nama Media	radarbandung.id
Newstrend	Allianz Center Bandung
Halaman/URL	https://www.radarbandung.id/2023/04/12/ekonomi-jabar-terus-tumbuh-allianz-indonesia-resmikan-allianz-center-bandung/
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Percaya Ekonomi Jabar Terus Tumbuh, Allianz Indonesia Resmikan Allianz Center Bandung

EKONOMI BISNIS

Assep Rahmat · Rabu, 12 April 2023



RADARBANDUNG.id, BANDUNG – Allianz Indonesia berkomitmen untuk terus memberikan perlindungan serta layanan yang sesuai dengan kebutuhan nasabah, melalui perusahaan asuransi jiwa PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life Indonesia) dan perusahaan asuransi umum PT Asuransi Allianz Utama Indonesia (Allianz Utama Indonesia).

Sebagai bagian dari perwujudan komitmen tersebut, khususnya untuk wilayah Jawa Barat, Allianz Indonesia meresmikan Allianz Center Bandung yang baru di Gedung HQuarters, di jalan Asia Afrika.

Allianz Center Bandung mulai beroperasi di bulan April 2023 dan siap untuk memberikan pelayanan kepada nasabah dengan waktu operasional dari Senin – Jumat pada jam 09:00 WIB – 17:00 WIB.

Judul	Tanggapan Astra Life atas Keluhan Nasabah Bapak Mustaqim Adamrah
Nama Media	mediakonsumen.com
Newstrend	Tanggapan Astra Life
Halaman/URL	https://mediakonsumen.com/2023/04/12/tanggapan/tanggapan-astra-life-atas-keluhan-nasabah-bapak-mustaqim-adamrah
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive



Tanggapan

Tanggapan Astra Life atas Keluhan Nasabah Bapak Mustaqim Adamrah

12 April 2023 • 5 menit • Astra Life, Asuransi Astra Life, Asuransi kesehatan, Customer complaint handling, Customer Service, Dokumen, Klaim Asuransi, Kembalikan tidak sesuai informasi, Klaim, polis asuransi, Reklamsasi

Jakarta, 12 April 2023

Perihal: Tanggapan Keluhan Nasabah di Mediakonsumen.com

Kepada Yth. Redaksi Mediakonsumen.com

Dengan hormat,

Sebelumnya, kami ucapkan terima kasih atas kerja sama dan hubungan baik antara PT ASURANSI JIWA ASTRA ("Astra Life") dengan Mediakonsumen.com yang telah terjalin selama ini.

Terkait informasi yang disampaikan oleh Bapak Mustaqim Adamrah di halaman Mediakonsumen.com dengan judul "[Kuitansi untuk Klaim Asuransi Hilang di Astra Life](#)" yang tayang pada Sabtu, 8 April 2023, bersama dengan surat ini kami sampaikan tanggapan atas keluhan tersebut. Nasabah atas nama Bapak Mustaqim telah dihubungi melalui sambungan telepon oleh Astra Life pada tanggal 8 April 2023 pukul 15.12 WIB untuk mendapatkan penjelasan. Berdasarkan komunikasi tersebut juga telah terjadi kesepakatan dan keluhan tersebut telah diselesaikan dengan baik.

Astra Life selalu berkomitmen penuh untuk memberikan produk dan layanan terbaik kepada nasabah serta menjalankan bisnis dengan prinsip *good corporate governance* (GCG) dan keberlanjutan sesuai dengan peraturan dan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian yang dapat kami sampaikan, besar harapan kami agar redaksi Mediakonsumen.com dapat menayangkan isi surat ini sebagai tanggapan resmi Astra Life terhadap informasi yang disampaikan sebelumnya.

Terima kasih atas perhatian dan kerja samanya.

Salam,

Corporate Communication Astra Life

Pondok Indah Office Tower 3 Lantai 1, Jl. Sultan Iskandar Muda Kav. V-TA
Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12310

Judul	OJK Targetkan Spin Off Unit Usaha Syariah Rampung Juni 2023
Nama Media	cnbcindonesia.com
Newstrend	Spin Off Asuransi
Halaman/URL	https://www.cnbcindonesia.com/market/20230412085049-17-429149/ojk-targetkan-spin-off-unit-usaha-syariah-rampung-juni-2023
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

OJK Targetkan Spin Off Unit Usaha Syariah Rampung Juni 2023

MARKET - Mentari Puspadini, CNBC Indonesia

12 April 2023 11:00

SHARE |  



Jakarta, CNBC Indonesia - Otoritas Jasa Keuangan (OJK) sedang menggodok Peraturan OJK (POJK) terkait spin off Unit Usaha Syariah (UUS). POJK ini ditargetkan rampung bulan Juni 2023 mendatang.

Sebelumnya, pemerintah telah mengamanatkan kebijakan spin Off Unit Usaha Keuangan menjadi Unit Usaha Syariah pada amanat Undang-undang Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan (P2SK).

Direktur Pengaturan dan Pengembangan Perbankan Syariah, Nyimas Rohmah mengatakan, pihaknya tengah menyusun kebijakan tersebut. Tahap selanjutnya adalah mengajukannya ke DPR.

Judul	BRI Life Terbitkan Produk Asuransi Professional Group Health (PGH)
Nama Media	infoekonomi.id
Newstrend	BRI Life Hadirkan Layanan PGH
Halaman/URL	https://infoekonomi.id/2023/04/bri-life-terbitkan-produk-asuransi-professional-group-health-pgh/
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

BRI Life Terbitkan Produk Asuransi Professional Group Health (PGH)

By Syifa April 12, 2023

0



[InfoEkonomi.ID](#) – PT Bank Rakyat Indonesia (Persero) Tbk atau BRI bersinergi dengan PT Asuransi BRI Life menerbitkan produk asuransi Professional Group Health (PGH). Asuransi ini dihadirkan untuk memberi perlindungan kesehatan kepada para pekerja beserta keluarganya.

Direktur Bisnis Konsumer BRI, Handayani mengungkapkan bahwa, benefit asuransi PGH tersebut memberikan perlindungan dan fasilitas terlengkap, dengan keringanan biaya perawatan kesehatan bagi karyawan dan keluarga suatu perusahaan.

“Hal ini dapat menjadi bagian dari employee benefit sehingga dapat menjaga kinerja para pekerja demi kemajuan group perusahaan atau institusinya,” ujarnya dalam keterangan tertulis, Senin (10/4/2023).

Judul	Allianz Syariah Fokus Spin Off pada 2023
Nama Media	republika.co.id
Newstrend	Spin Off Asuransi
Halaman/URL	https://ekonomi.republika.co.id/berita/rn9sgg383/allianz-syariah-fokus-spin-off-pada-2023
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Allianz Syariah Fokus *Spin Off* pada 2023

Allianz Syariah menilai potensi pasar asuransi syariah di Indonesia sangat besar.

Rep: Lida Puspaningtyas/ Red: Nidia Zuraya



REPUBLIKA.CO.ID, JAKARTA -- Allianz Indonesia berkomitmen untuk fokus pada *spin off* Allianz Syariah pada 2023. Managing Director Sharia Allianz Life Indonesia, Ginawati Djuandi menyampaikan komitmen tersebut sudah disampaikan pada Otoritas Jasa Keuangan (OJK).

"Kami berkomitmen melakukan persiapan menuju pemisahan Unit Syariah ini sebagaimana Rencana Kerja Pemisahan Unit Syariah (RKPUS) yang kami sampaikan ke OJK dan sudah disetujui pada tahun 2020," katanya pada **Republika.co.id**, Kamis (22/12/2022).

Judul	Wamen BUMN Minta Tambahan PMN Rp 4,19 T untuk InJourney & IFG Life
Nama Media	tentanguang.com
Newstrend	Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life
Halaman/URL	https://tentanguang.com/wamen-bumn-minta-tambahan-pmn-rp-419-t-untuk-injourney-ifg-life
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Wamen BUMN Minta Tambahan PMN Rp 4,19 T untuk InJourney & IFG Life.

Wakil Menteri (Wamen) BUMN Kartika Wirjoatmodjo mengusulkan tambahan penyertaan modal negara (PMN) dalam alokasi cadangan investasi APBN 2023 sebesar Rp 4,193 triliun. Rinciannya Rp 1,193 triliun untuk anak usaha PT Aviastar Indonesia (Persero) atau InJourney dan Rp 3 triliun untuk IFG Life.



Editor

Apr 12, 2023 - 14:16

0 6



Berikut artikel berita tentang Wamen BUMN Minta Tambahan PMN Rp 4.19 T lakukan InJourney & IFG Life

Wakil Menteri (Wamen) BUMN Kartika Wirjoatmodjo mengajukan tambahan penyertaan modal negara (PMN) dalam alokasi cadangan investasi APBN 2023 sebesar Rp 4, 193 triliun. Rinciannya Rp 1, 193 triliun buat anak bisnis PT Aviastar Pariwisata Indonesia (Persero) atau InJourney dan Rp 3 triliun buat IFG Life.

Pria yang akrab disapa Tiko itu mengatakan biaya PMN buat InJourney akan digunakan buat menyelesaikan penugasan Kawasan Ekonomi spesifik (KEK) Mandalika yang dikelola oleh PT Pengembangan Pariwisata Indonesia (ITDC) dan KEK Sanur yang dikelola oleh PT Hotel Indonesia Natour (HIN).

"buat Mandalika Rp 1, 05 triliun, sedangkan buat HIN Rp 143 miliar, " kata Tiko dalam kongres kerja dengan Komisi VI DPR RI, Rabu (12/4/2023).

Judul	PMN Lagi! Jalan Berliku Penyelesaian Kasus Jiwasraya Lewat IFG Life
Nama Media	bisnis.com
Newstrend	Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20230412/215/1646205/pm-n-lagi-jalan-berliku-penyelesaian-kasus-jiwasraya-lewat-ifg-life
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

PMN Lagi! Jalan Berliku Penyelesaian Kasus Jiwasraya Lewat IFG Life

Setelah suntikan PMN Rp20 triliun, Indonesia Financial Group (IFG) memaparkan pengalihan polis PT Asuransi Jiwasraya (Jiwasraya) ke IFG Life belum selesai.



Pernita Hestin Untari - Bisnis.com

12 April 2023 | 15:20 WIB



Bisnis.com, JAKARTA - Holding BUMN penjaminan dan asuransi atau Indonesia Financial Group (IFG) memaparkan update pengalihan polis PT Asuransi Jiwasraya (Jiwasraya) ke anak usahanya IFG Life. Diketahui, total liabilitas polis yang harus dipindahkan ke IFG Life sebesar Rp38,2 triliun. Perusahaan meminta dilakukan tambahan modal negara (PMN) lagi, setelah pada 2021 dan 2022 disuntik dana pajak sebesar Rp20 triliun.

Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko mengatakan bahwa yang sudah berhasil dipindahkan sebesar Rp30,8 triliun sampai Maret 2023. Pengalihan polis tersebut didukung oleh Penyertaan Modal Negara (PMN) Rp20 triliun, fundraising Rp6,7 triliun, dan pemindahan aset Jiwasraya Rp7,8 triliun.

Judul	Selain Bayar Klaim, Ini Penggunaan Dana PMN dan Fundrising oleh IFG Life
Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life
Halaman/URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/selain-bayar-klaim-ini-penggunaan-dana-pmn-dan-fundrising-oleh-ifg-life
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Selain Bayar Klaim, Ini Penggunaan Dana PMN dan Fundrising oleh IFG Life

Rabu, 12 April 2023 / 16:08 WIB



INDEKS BERITA



Reporter: **Adrianus Octaviano** | Editor: **Herlina Kartika Dewi**

KONTAN.CO.ID - JAKARTA. PT Asuransi Jiwa IFG atau kerap dikenal dengan IFG Life mengungkapkan, penggunaan dana PMN dan fundraising yang diterima tahun 2021 sudah sesuai dengan kegunaannya.

Hexana Tri Sasongko, Direktur Utama Indonesia Financial Group (IFG) yang merupakan induk dari IFG Life mengungkapkan, dana tersebut telah digunakan untuk pembayaran manfaat sesuai dengan skema restrukturisasi yang ada.

Judul	IFG Life Bidik Laba Rp155 Miliar pada 2023
Nama Media	bisnis.com
Newstrend	Prospek IFG Life
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20230412/215/1646305/ifg-life-bidik-laba-rp155-miliar-pada-2023
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

IFG Life Bidik Laba Rp155 Miliar pada 2023

Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaja mengatakan perseroan membidik laba Rp155 miliar pada 2023.



Rika Anggraeni - Bisnis.com

12 April 2023 | 19:41 WIB



Bisnis.com, JAKARTA — Anak perusahaan Indonesia Financial Group (IFG), yaitu PT Asuransi Jiwa IFG (**IFG Life**) menargetkan laba sepanjang 2023 mencapai Rp155 miliar.

Hal itu disampaikan Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaja saat ditemui usai rapat kerja bersama Komisi VI DPR RI di Kompleks Senayan, Jakarta, Rabu (12/4/2023).

"Target laba tahun 2022 Rp128 miliar itu tercapai. Kalau kemarin *revenue* [pendapatan] sekitar Rp1,2 triliun. Target pendapatan tahun ini Rp1,6 triliun dan laba di 2023 Rp155 miliar," kata Harjanto.

Adapun dalam rapat kerja hari ini, Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko mengatakan bahwa IFG Life menorehkan kinerja yang positif sepanjang 2021.

Judul	Hanwha Life dan Lippo Menjalin Kemitraan Strategis
Nama Media	investor.id
Newstrend	Kemitraan Hanwha Life dan Lippo
Halaman/URL	https://investor.id/finance/327030/hanwha-life-dan-lippo-menjalin-kemitraan-strategis
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Hanwha Life dan Lippo Menjalin Kemitraan Strategis

Thomas E Harefa

🕒 12 Apr 2023 | 20:54 WIB

BAGIKAN



JAKARTA, investor.id – Hanwha Life, perusahaan asuransi terbesar kedua di Korea Selatan dan bagian dari Hanwha Group, grup konglomerat terbesar ke-7 di Korea, bersama dengan Lippo – grup layanan konsumen terkemuka di Indonesia dengan usaha-usaha di bidang layanan kesehatan, real estate, pusat perbelanjaan, ritel, dan jasa keuangan – telah membentuk kemitraan strategis untuk berinovasi dan mengembangkan sektor asuransi di Indonesia.

Melalui kemitraan ini, Hanwha akan berinvestasi di Lippo General Insurance (LPGI), perusahaan asuransi umum terkemuka di Indonesia yang didirikan pada 1963 dengan total aset sebesar Rp 2,93 triliun tahun 2022.

Investasi di Lippo General Insurance merupakan langkah awal dari kemitraan strategis antara Hanwha Group dan Lippo untuk bekerja sama mewujudkan Indonesia yang lebih baik, lebih inklusif, dan lebih berkelanjutan, serta mendukung pemerintah dalam memperdalam dan memperluas akses ke sektor layanan keuangan.

Judul	Anggota Komisi VI DPR Ragukan IFG Life Bisa Penuhi Dana Pengalihan Polis Asuransi Jiwasraya
Nama Media	tribunnews.com
Newstrend	Pengalihan Polis Jiwasraya ke IFG Life
Halaman/URL	https://www.tribunnews.com/bisnis/2023/04/12/anggota-komisi-vi-dpr-ragukan-ifg-life-bisa-penuhi-dana-pengalihan-polis-asuransi-jiwasraya
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Anggota Komisi VI DPR Ragukan IFG Life Bisa Penuhi Dana Pengalihan Polis Asuransi Jiwasraya

Rabu, 12 April 2023 21:42 WIB

Penulis: [Muhammad Zulfikar](#)
Editor: [Sene Tri Sulistiyono](#)



TRIBUNNEWS.COM, JAKARTA - Anggota [Komisi VI DPR RI](#), [Darmadi Duriyanto](#) mengaku ragu holding asuransi BUMN yakni [IFG Life](#) bisa memenuhi kewajibannya terkait pembayaran klaim asuransi terhadap nasabah [Jiwasraya](#).

Pasalnya, lanjut dia, pemenuhan kebutuhan pendanaan untuk penyelesaian pengalihan polis [Jiwasraya](#) membutuhkan dana yang cukup besar.

"Berdasarkan informasi yang saya dapat, IFG Life mesti menyiapkan kebutuhan pendanaan sebesar Rp 8,01 triliun untuk tahun 2023," kata Darmadi kepada wartawan, Rabu (12/4/2023).